



Die Plastic World Solutions GmbH sucht ab sofort einen:  
**Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)**

Die Plastic World Solutions GmbH ist ein Familienunternehmen, welches von Ingenieuren und Technikern gegründet wurde. Wir sind im Bereich von innovativen und spannenden Produkten tätig. Die Herausforderungen bei der Vermarktung neuer Produkte gehen wir mit einer agilen und dynamischen Arbeitsweise an. In Mittelpunkt unseres Unternehmens stehen unsere Mitarbeiter, denn nur ein motiviertes und engagiertes Team ist erfolgreich.

#### Deine Aufgaben bei uns

- ▽ Aktive Betreuung von bestehenden Kunden und Neukundengewinnung im Produktenbereich Verpackungen
- ▽ Vorstellung neuer Produkte beim Kunden vor Ort
- ▽ Marktanalysen und direktes Reporting an die Geschäftsleitung
- ▽ CRM basiertes Vertrieb
- ▽ Mitwirken bei Messen
- ▽ Verfolgung und Betreuung von Aufträgen
- ▽ Führen von Verhandlungen für technisch anspruchsvollen und erklärungsbedürftigen Produkten

Du bearbeitest einen definierten Markt zielgerichtet auf und leitest daraus Vertriebsfolge für uns ab. Als Basis dazu dient Dir dein unermüdliches Streben nach Fortschritt und deine Leistungsbereitschaft.

#### Vor auf wir großen Wert legen

- ▽ Erfolgreich absolvierte kaufmännische Ausbildung/ Studium als Wirtschaftsingenieur bzw. ähnliche Qualifikation
- ▽ Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- ▽ Fundierte Vertriebskenntnisse und interkulturelle Kompetenz
- ▽ CRM Erfahrung
- ▽ Deutsch als Muttersprache, Englisch verhandlungssicher
- ▽ Ausgeprägte Eigeninitiative, Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und Abschlussstärke

Wir suchen einen Mitarbeiter mit Wachstumspotenzial, der mit uns und mit der Firma wächst. Deine Arbeitsweise ist strukturiert, gleichzeitig bist Du aber auch dynamisch und zeichnest Dich durch Deine Hands-on-Mentalität aus.

#### Was wir Dir bieten

- ▽ Ein freundliches, motiviertes und effektives Team mit viel Vertrauen und sehr kurzen Entscheidungswegen
- ▽ Einen vielfältigen, anspruchsvollen und internationalen Aufgabenbereich, der Dir viel Raum zur Weiterentwicklung gibt
- ▽ Eine sehr gute Referenz: Mitarbeit in einem starken Start-Up
- ▽ Viel Flexibilität und Eigenverantwortung
- ▽ Eine marktgerechte Vergütung
- ▽ Regelmäßige Teamevents und Schulungen
- ▽ Ein schönes und ergonomisch ausgestattetes Büro und flexible Arbeitszeiten

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung nur online auf: [info@plasticworldsolutions.com](mailto:info@plasticworldsolutions.com)